


Politechnika Wroclawska: Wydział Zarządzania

System studiów: stacjonarne II s.

Kierunek: Zarządzanie

Specjalizacja: ZPB

Z komentarzem [LS1]: Uwaga!! Nazwę pliku (w polu) zaktualizować prawym przyciskiem myszy ..

DEKLARACJA do przedmiotu „Modelowanie procesów biznesowych w organizacji”

Zespół: MPBO25-L01_1	Model procesu zawierania umowy sprzedaży nowego samochodu w przedsiębiorstwie Volvo Real Estate
Organizacja:	Volvo Real Estate
Podsystem:	Zarządzanie sprzedażą samochodów
Proces/problem:	Zawieranie umowy sprzedaży nowego samochodu/Długi czas obsługi klienta, składającego zamówienie na nowy samochód

Z komentarzem [LS2]: Uwaga!! Problem jest zlokalizowany we fragmencie przebiegu procesu "Zawieranie umowy ..."

Opracował zespół:

LP	Autor	Nr roz. cz1	Pkty cz1	Nazwa „indywidualnego” produktu (cz2)	Pkty cz2	Pkty RAZEM
1	Natalia Kurpiel – (nr alb. 274050 – kier.)	0, 3, 5, 6, 7		Diagram BPMN procesu w którym występuje problem		
2	Natalia Maciaszczyk – (nr alb. 266633)	1, 2, 4		Diagram BPMN procesu w którym występuje problem		
3	Alicja Robak – (nr alb. 289706)	1, 2, 4		Diagram BPMN procesu w którym występuje problem		
4	Dmytro Podliniev – (nr alb. 276194)	3, 5, 6, 7		Model biznesowy (CANVAS) organizacji		

Szczegółowa ocena pracy:

LP	Tytuł rozdziału	Nr zajęcia	MAX pkt	Liczba pkt
0	Deklaracja– cz1 i cz2 KM1	04	1,0	
1	Opis elementów BMM w dziale organizacji – KM2 (interesariusze, misja, cel strategiczny, cele taktyczne, Canvas, HFD, zasoby, problemy)	07	5,0	
2	BMM: Problem menedżerski, opis, DKN, zadania, ...) – KM3	09	4,0	
3	BMM: Ogólna identyfikacja wybranego procesu (dokumenty, czynniki krytyczne) – KM3	09	4,0	
4	Model hierarchii wybranego procesu biznesowego organizacji – KM4	12	6,0	
5, 6	Elementy rozwiązania problemu (DPU, ERD, słownik dziedziny) – KM5	14	5,0	
7	Baza danych w MS Access – KM5	14	2,0	
	Forma raportu (formatowania, spisy + powoływania obiektów, źródła) – cz1 – KM5	14	3,0	
RAZEM punktów			30	

Opieka dydaktyczna:

dr inż. L. Szczurowski, prof. uczelni

Wrocław maj/ czerwiec 2026